



**Grupo de Trabajo de Recaudación de Fondos
Development Working Group
Informe a la Reunión de la Sección 2015
Report to Section Meeting 2015
Presentado por/Submitted by Chuck Schobert**

El Grupo de Trabajo de Recaudación de Fondos ayuda al personal de la Sección con la recaudación de fondos, la planificación del mismo, y la interpretación de la obra de Comité Mundial de la Consulta, en la Sección de las Américas. En el pasado año, hicimos una lluvia de ideas sobre nuevas ideas para recaudar fondos y considerábamos los programas en curso para la recaudación de fondos.



Una pieza central que ayudamos a desarrollar fue la Campaña de la Semilla de Mostaza. La idea era recaudar fondos paralelos para fomentar las contribuciones de los donantes nuevos y vencieron. Varios miembros del Grupo contactaron a unos donantes de mucho compromiso y tuvieron éxito en la recaudación de \$ 7.000 para igualar las contribuciones de los nuevos donantes. Se diseñó un folleto especial que se incluyó en las apelaciones por correo y en mesas de exhibición en las juntas anuales de EEUU. Escribimos a todos los representantes y a los Amigos que habían asistido a un evento de Sal y Luz o de Agua Viva, pero quienes no habían hecho una donación a la Sección. Durante el año, hemos recibido 92 donaciones de donantes nuevos o caducadas por un total de \$ 5.773.

En el otoño, los miembros del grupo de trabajo contactaron 85 donantes para pedir donaciones mayores al Fondo de Viajes para la Reunión de la Sección. Recaudamos \$ 7,125.

Cerramos nuestro año examinando maneras en que podríamos invitar a los donantes a contribuir con elementos específicos del nuevo Plan Estratégico. En 2015, también se centrará en alentar los legados de todos los tamaños, a través de los testamentos, las anualidades sobre donaciones y otros regalos planificados.

The Development Working Group assists staff with fundraising, development planning, and interpretation of the work of Friends World Committee for Consultation, Section of the Americas. In the past year, we brainstormed with staff on new fundraising ideas and discussed ongoing fundraising programs.

One central piece we helped develop was the Mustard Seed Campaign. The idea was to raise matching funds to encourage contributions from new and lapsed donors. Several members of the Group contacted long-time donors and were successful in raising \$7,000 to match contributions by new donors. We designed a special brochure that was included in mailed appeals and on yearly meeting display tables in the US. We contacted all Representatives and Friends who had attended a Salt & Light or Living Water event but who had not made a donation to the Section. During the year, we received 92 gifts from new or lapsed donors for a total of \$5,773.

In the fall, members of the Development group contacted 85 donors to ask for larger donations to the Section Meeting Travel Fund. We raised \$7,125. We closed our year by looking at ways we might invite donors to contribute toward specific elements of the new Strategic Plan. In 2015, we will also focus on legacy giving of all sizes, through wills, charitable gift annuities and other planned gifts.